

Auszeichnungsleitfaden für BeraterInnen

Prämien für neue BeraterInnen

Shooting Star Prämie

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Neue BeraterInnen, die mindestens 500 PAV (Persönliches Absatzvolumen) in Ihren ersten 15 Tagen erzielen.	Shooting Star Anhänger und Armband oder Anstecknadel sowie die Möglichkeit, ein Shooting Star Erweiterungskit (SSEK) zu erwerben.



Weitere Einzelheiten zum SSEK finden Sie im Trainingsbereich Ihrer Workstation!



Scentsationelle Startprämie

Neue BeraterInnen sind berechtigt, innerhalb der ersten 70 Tage eine der folgenden drei Ebenen zu erreichen.

Ebene 1

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
<ul style="list-style-type: none"> • Verkauf von mindestens 1.500 PAV oder • Verkauf von 500 PAV und 1 neue/r persönlich rekrutierte/r BeraterIn, der/die mit Verkäufen 200 PAV erzielt* und • Fertigstellen der „Das Wichtigste zuerst“-Checkliste in Ihrer Workstation innerhalb Ihrer ersten 70 Tage[†] 	<ul style="list-style-type: none"> • eine Warengutschrift in Höhe von 59,50 €[‡] • Anhänger oder Anstecknadel für die Scentsationelle Startprämie – Ebene 1[§] • eine Leistungsurkunde[§]



Ebene 2

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
<ul style="list-style-type: none"> • Verkauf von mindestens 3.000 PAV oder • Verkauf von 1.500 PAV und 1 neue/r persönlich rekrutierte/r BeraterIn, der/die mit Verkäufen 200 PAV erzielt* und • Fertigstellen der „Das Wichtigste zuerst“-Checkliste in Ihrer Workstation innerhalb Ihrer ersten 70 Tage[†] 	<ul style="list-style-type: none"> • eine Warengutschrift in Höhe von 148,75 €[‡] • Anhänger oder Anstecknadel für die Scentsationelle Startprämie – Ebene 1 und 2[§] • Leistungsurkunden (für Ebene 1 und 2)[§] • eine Elektrische Duftlampe <i>Scentsational Start Award</i> exklusiv für VerdiennerInnen der Scentsationellen Startprämie Ebene 2 oder 3[§]



Ebene 3

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
<ul style="list-style-type: none"> • Verkauf von mindestens 6.000 PAV oder • Verkauf von 3.000 PAV und zwei neue persönlich rekrutierte BeraterInnen, die mit Verkäufen je 200 PAV erzielen* und • Fertigstellen der „Das Wichtigste zuerst“-Checkliste in Ihrer Workstation innerhalb Ihrer ersten 70 Tage[†] 	<ul style="list-style-type: none"> • eine Warengutschrift in Höhe von 267,75 €[‡] • Anhänger oder Anstecknadel für die Scentsationelle Startprämie – Ebene 1, 2 und 3[§] • Leistungsurkunden (für Ebene 1, 2 und 3)[§] • eine Elektrische Duftlampe <i>Scentsational Start Award</i> exklusiv für VerdiennerInnen der Scentsationellen Startprämie Ebene 2 oder 3[§] • eine Trophäe[§]



Trophäe für die Scentsationelle Startprämie Ebene 3



Elektrische Duftlampe *Scentsational Start Award*

Verkaufsprämien

Monatliche Verkaufsprämie

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Erzielung von 2.000 PAV in einem beliebigen Monat	<ul style="list-style-type: none"> • 5 % Bonus auf Ihr PAV • Anhänger oder Anstecknadel und Urkunde für die Monatliche Verkaufsprämie 

Top-Verkauf des Monats

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Höchstes PAV nach Titel und Land	<ul style="list-style-type: none"> • Anhänger oder Anstecknadel und Urkunde für den Top-Verkauf des Monats 

Anerkennung für bisher gesammeltes PAV

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Erzielung von 10.000, 50.000, 100.000 oder 500.000 kumulativem PAV	<ul style="list-style-type: none"> • Anhänger oder Anstecknadel und Urkunde für bisher gesammeltes PAV 

Jährliche Sales Excellence Award

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Erzielung von mindestens 30.000 PAV jedes Jahr – vom 1. Mai bis zum 30. April	<ul style="list-style-type: none"> • Bonus von 1.190 € und eine personalisierte Trophäe • eine Leistungsurkunde

*Der/die persönlich rekrutierte/r BeraterIn (PRB) muss bis zum Ende des Monats, in den der 70. Tag des neuen Beraters/der neuen Beraterin fällt, aktiv sein (in einem Monat 200 PAV erzielen).
 †Alle Punkte in der Checkliste müssen vor dem 70. Tag einer/s BeraterIn abgeschlossen sein.
 ‡Warenegutschriften sind nicht kumulativ.
 §Prämien werden unter Umständen separat versandt.

Trophäe für den Jährlichen Sales Excellence Award



Prämien für Mentoren

SponsorIn des Monats

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
<ul style="list-style-type: none"> • Der/die beste/n BeraterIn eines jeden Titels und jeden Landes mit den meisten aktiven Rekrutierungen in einem Kalendermonat; mindestens drei neue BeraterInnen, mit jeweiligen Verdiensten von mindestens 200 PAV, sind erforderlich. • Im Falle eines Gleichstands, wird das Gesamt-PAV der neuen BeraterInnen als Auswahlkriterium verwendet. 	<ul style="list-style-type: none"> • Anhänger oder Anstecknadel und Urkunde für den/die SponsorIn des Monats 

Jährliche Prämie für Mentoren

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Die Voraussetzung für diese Prämie ist die persönliche Rekrutierung von mindestens 14 neuen BeraterInnen, die während des Qualifikationszeitraums vom 1. Mai bis zum 30. April mindestens den Titel Zertifizierte/r BeraterIn erreichen.	<ul style="list-style-type: none"> • eine personalisierte Trophäe • Bonus von 29,75 € für jede/n Zertifizierte/n BeraterIn • Bonus von 59,50 € für jede/n Leitende/n BeraterIn oder höher • eine Leistungsurkunde

Trophäe für die Jährliche Prämie für Mentoren



Shooting Star Anwerber-Bonus

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Rekrutierung eines neuen Teammitglieds, das sich die Shooting Star Prämie verdient	<ul style="list-style-type: none"> • eine Warengutschrift in Höhe von 29,75 € • Anhänger oder Anstecknadel und Urkunde 

Auszeichnungen für Führungskräfte

Beständigkeitsbonus für DirektorInnen

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Erfüllung aller Anforderungen für den DirektorInnen-Titel während drei aufeinanderfolgenden Monaten	Gratis-Anmeldung für das Scentsy Family Treffen (SFR) für Ihre Region

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Erfüllung aller Anforderungen für den DirektorInnen-Titel während sechs aufeinanderfolgenden Monaten	Ein dreiteiliges Scentsy-Kofferset nach der Teilnahme an der Veranstaltung für Führungskräfte im Rahmen des Scentsy Family Treffens, den Führungskräfte-Tagen oder am DirektorInnen Boot Camp. Das Gepäck-Set ist ein einmaliges Prämiengeschenk.



Exzellenzkreis

Voraussetzungen:	Auszeichnung:
Wird vergeben, wenn ein/e SuperStar DirektorIn sechs SuperStar DirektorInnen der 1. Generation hat	<ul style="list-style-type: none"> • eine personalisierte Trophäe • Auszeichnung auf der Bühne während des Scentsy Family Treffens • eine kostenlose Incentive-Reise pro Kalenderjahr, sofern Sie den Rang als SuperStar DirektorIn für 12 Monate bis zum Ende des Qualifikationszeitraums für die Incentive-Reise beibehalten. Verdiente Punkte für die Incentive-Reise können für Upgrades auf Incentive-Ebene verwendet werden.* • eine Gratis-Anmeldung pro Jahr zur Veranstaltung für Führungskräfte • eine Gratis-Anmeldung pro Jahr für die Scentsy World Tour • eine Gratis-Anmeldung pro Jahr für das Scentsy Family Treffen • eine Gratis-Anmeldung pro Jahr für den SuperStar DirektorInnen Summit • Möglichkeit, die Exzellenzkreis-Kennzeichnung auf Visitenkarten und Geschäftshilfsmitteln zu verwenden



*Weitere Einzelheiten finden Sie in den Häufig gestellten Fragen.



Möchten Sie sich von den monatlichen und jährlichen Auszeichnungsurkunden, Trophäen, Anstecknadeln oder Anhängern abmelden? Besuchen Sie hierfür den Kontobereich in Ihrer Workstation.

Alice Kalilimoku Shining Star Prämie

Diese Auszeichnung kommt jedes Jahr dem/der Scentsy BeraterIn zugute, der/die zur Verkörperung des Scentsy Unternehmensleitbilds beiträgt und unsere Grundwerte Einfachheit, Authentizität und Großzügigkeit optimal veranschaulicht. KandidatInnen werden von BeraterInnen nominiert. Der/die GewinnerIn wird von der Scentsy Geschäftsleitung bestimmt.



Halten Sie im Bereich Neuigkeiten Ausschau nach der Möglichkeit, unseren nächsten Alice Kalilimoku Shining Star zu nominieren. Nominierungen werden jedes Jahr bis zum 30. April über die Workstation angenommen.



Im Trainingsbereich Ihrer Workstation finden Sie nähere Informationen zu Ehrungen und Auszeichnungen.

