



Der SCENTSY Vergütungsplan

Monatliche Verantwortungen	Essential BeraterIn	Zertifizierter BeraterIn	Leitende/r BeraterIn	Star BeraterIn	SuperStar BeraterIn	DirektorIn	Star DirektorIn	SuperStar DirektorIn
Persönliches Absatzvolumen (PAV)	1.000*	500	500	500	500	500	500	500
Gruppen-Gesamtabsatzvolumen (GGAV)	Nach dem Verkauf von 1.000 PAV sind Sie Ihr Leben lang zertifiziert!		1.000	2.500	6.000	10.000	30.000	80.000
Team-Gesamtabsatzvolumen (TGAV)					2.000	6.000	10.000	
Aktive Frontline BeraterInnen			1	2	3	3	3	3
DirektorInnen der 1. Generation							2	4

*Bisher gesammeltes persönliches Absatzvolumen; muss zum Aufstieg in einen höheren Rang erreicht worden sein.

Monatliche Prämien	Essential BeraterIn	Zertifizierter BeraterIn	Leitende/r BeraterIn	Star BeraterIn	SuperStar BeraterIn	DirektorIn	Star DirektorIn	SuperStar DirektorIn
Provision vom Standard-PAV	20 %	25 %	25 %	25 %	25 %	25 %	25 %	25 %
Provisionen vom PAV aus Scentsy Club Empfehlungen	10 %	15 %	15 %	15 %	15 %	15 %	15 %	15 %
Bonus vom Persönlichen Gesamtabsatzvolumen	Holen Sie sich die Zertifizierung für eine Lohnerhöhung von 5%!		2 %	4 %	7 %	9 %	9 %	9 %
Frontline Essential oder Zertifizierte/r BeraterIn TGAV-Bonus			2 %	4 %	7 %	9 %	9 %	9 %
Frontline Leitende/r BeraterIn TGAV-Bonus				2 %	5 %	7 %	7 %	7 %
Frontline Star BeraterIn TGAV-Bonus					3 %	5 %	5 %	5 %
Frontline SuperStar BeraterIn TGAV-Bonus						2 %	2 %	2 %
Frontline DirektorIn (Q) TGAV-Bonus						3 %	3 %	3 %
DirektorIn der 1. Generation TGAV-Bonus						3 %	3 %	3 %
DirektorIn der 2. Generation TGAV-Bonus							4 %	4 %
DirektorIn der 3. Generation TGAV-Bonus								5 %

*BeraterInnen verdienen 20 % (oder 10 % mit Scentsy Club Empfehlungen) auf die ersten 1.000 PAV (Persönliches Absatzvolumen) und 25 % (oder 15 % mit Scentsy Club Empfehlungen) auf alle weiteren Verkäufe, plus bis zu 9 % Boni auf das Persönliche Gesamtabsatzvolumen, basierend auf dem Rang, sowie eine Verkaufsprämie von 5 %, wenn die monatlichen Verkäufe 2.000 PAV übertreffen. Das PAV von Scentsy Club Empfehlungen ergibt sich aus allen Club-Verkäufen, die über einen Empfehlungslink initiiert wurden. Sie können auch Boni für Führende BeraterInnen verdienen, die auf den Verkäufen der Downline basieren. Die Qualifizierungen für Incentive-Reisen werden jährlich festgelegt. Eine genaue Beschreibung des Vergütungsplans, einschließlich des Durchschnittsverdiensts von BeraterInnen, finden Sie unter scentsy.com. Klicken Sie auf Anmelden und dann auf Vorteile.